

		EVIDENCIA DE REUNIÓN										Código: GDI-GPD-F029 Versión: 07 Vigencia: 25 de septiembre de 2025 Caso HOLA: 188520			
Objeto de la reunión:		¿Cómo empezar un negocio con pie derecho? y Fidelizar y enamorar a tu cliente"													
Fecha:		05 de diciembre 2025				Hora de inicio: _ 9:00 _			Modalidad:		☐ Presencial				
Lugar:		Plataforma Meet				Hora de finalización: _12:00 _					☒ X				
Dependencia:		Productividad									☐ Telefónica				
											☐ Mixta				
TIPO DE DOCUMENTO	NÚMERO DE DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	NOMBRES Y APELLIDOS (Jurídico o legal)	NOMBRE IDENTITARIO	ENTIDAD	DEPENDENCIA	CARGO					TIPO DE VINCULACIÓN		CORREO ELECTRÓNICO - TELÉFONO DE CONTACTO	FIRMA	
						ASESOR	DIRECTIVO	PROFESIONAL	TÉCNICO/ TECNÓLOGO	AUXILIAR	CARRERA	PROVISIONAL			LIBRE NOMB.
cc	79976496	SAMUEL BELTRAN ROSAS		ALSC	PRIODUCTIVIDAD									3235837352	SAMUEL BELTRAN ROSAS
CONSENTIMIENTO: Quien registra sus datos, conforme a la Ley 1581 de 2012 y demás normas reglamentarias aplicables, declara que conoce y acepta la Política de Tratamiento y Protección de Datos Personales de la Secretaría Distrital de Gobierno, y que la información proporcionada es veraz, completa, exacta, actualizada y verificable. Reconoce y acepta que cualquier consulta o reclamación															
* Ver SAC-M002 Manual de Atención Diferencial y Preferencial para personas con discapacidad, disponible en https://gaia.gobiernobogota.gov.co/content/sistema-integrado-de-gestion-sdg															

DESARROLLO Y CONCLUSIONES DE LA REUNIÓN:

En el marco de las actividades desarrolladas con la Alcaldía Local de San Cristóbal, se llevó a cabo de manera virtual, a través de la plataforma Google Meet, el taller "¿Cómo empezar un negocio con pie derecho? y Fidelizar y enamorar a tu cliente". Durante la sesión se brindó orientación a los emprendedores sobre los aspectos fundamentales para la creación, organización y fortalecimiento de sus iniciativas productivas, proporcionando herramientas para una adecuada planificación y gestión de sus negocios.

Asimismo, se destacó la importancia de ofrecer un servicio al cliente de calidad como estrategia para generar confianza, fortalecer las relaciones con los consumidores y promover su fidelización. También se abordó la relevancia de integrar estrategias comerciales que permitan ampliar la presencia de los emprendimientos, potenciando su crecimiento desde el ámbito local hacia los canales digitales, con el fin de mejorar su posicionamiento y ampliar las oportunidades de comercialización.

COMPROMISOS DE LA REUNIÓN:

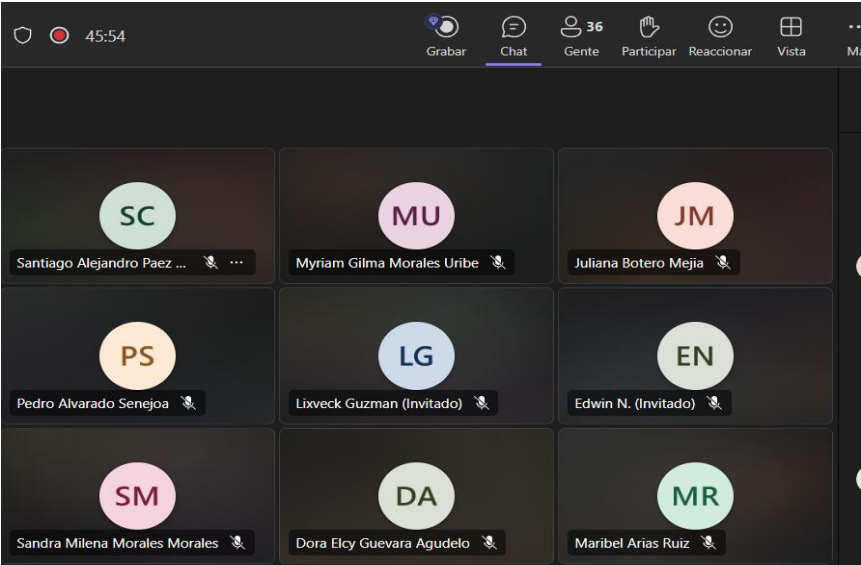
No.	ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA DE ENTREGA

NOTA 1: En caso de ser una reunión virtual se puede anexar el reporte de asistencia generado por las plataformas de reuniones o plataformas que generen formularios.

NOTA 2: Agregue o elimine las filas que sean necesarias para registrar los asistentes y los compromisos de la reunión.



EVIDENCIA DE REUNIÓN



Código: GDI-GPD-F029
Versión: 07
Vigencia: 25 de septiembre de 2025
Caso HOLA: 188520